

**Sig. Carlo Faina**  
 Managing Director  
 R.I.B. Reinsurance  
 International  
 Brokers S.p.A.



## La Risposta del Mercato Riassicurativo Internazionale al Progetto ANIA

**N**on intendo, in via aprioristica, esternarvi una excusatio non petita, ma ritengo di non aver un compito molto agevole nel ritagliarmi uno spazio nel quale dirvi qualcosa di interessante relativamente ai Rischi Catastrofali.

Tutto questo perché la RIB ha ritenuto corretto, per non dire doveroso, affidare ai manager maggiormente impegnati il giusto spazio per effettuare un'attenta disamina di tutte le problematiche che il mercato dovrà affrontare con l'auspicato varo di questa importante riforma strutturale del sistema delle coperture assicurative nel nostro Paese.

Abbiamo ascoltato con molto interesse la puntuale ed accuratissima relazione del Dott. Carlo Spasiano e, come potete rilevare dal programma, sono previsti numerosi interventi di autorevoli esperti che tratteranno tutti gli aspetti di natura tecnica ed operativa che sono connessi all'Assicurazione dei Rischi Calamità Naturali.

supporto dei leaders mondiali della riassicurazione.

Si tratta in buona sostanza di consentire al pool delle Imprese Assicurative Italiane di offrire sul mercato una copertura che potesse garantire indennizzi per "Catastrofi" sino a 4.000 miliardi ed eventualmente di superare anche questa soglia.

### La Risposta del Mercato Riassicurativo Internazionale al Progetto ANIA

*The International Reinsurance Market's Response to the ANIA Project*

- **Ipotesi conservato totale Compagnie Italiane e maggiori Riassicuratori Professionali € 750 milioni / € 1 miliardo**  
*Foreseen total retention of Italian Insurance Companies and major Reinsurance Leaders between € 750 million / € 1 billion*
- **Capacità mercato internazionale sotto forma di Stop Loss per minimo € 1 / 1.25 miliardi o più, oltre quanto conservato sul mercato Italiano**  
*World-wide market capacity to attach as Stop Loss cover for minimum € 1 / 1.25 billion or more, excess of Italian market retention*

### La Risposta del Mercato Riassicurativo Internazionale al Progetto ANIA

*The International Reinsurance Market's Response to the ANIA Project*

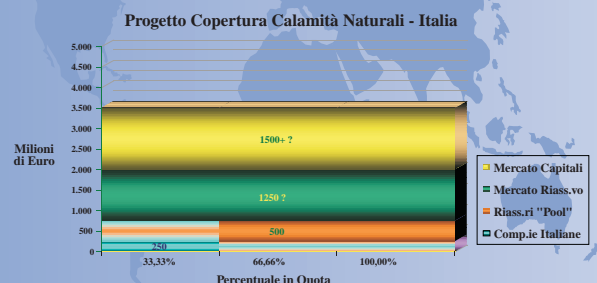
- **Incarico ANIA a RIB SpA di sondare il mercato riassicurativo internazionale:**  
*ANIA have appointed RIB SpA to canvass the international reinsurance market:*
- **Ricerca per Imprese Assicuratrici Italiane copertura oltre il conservato del mercato domestico e dei maggiori Riassicuratori professionali**  
*Search coverage for Italian Insurance Companies above domestic market retention and capacity of major Reinsurance Leaders*

Come a molti di voi è noto, la RIB ha ricevuto dall'ANIA l'incarico di sondare i vari mercati riassicurativi per dare gli adeguati supporti al progetto di copertura elaborato dalla Commissione dei Rischi Calamità Naturali con il

L'ipotesi formulata dalla Commissione ANIA era che le Imprese Italiane, con il supporto dei maggiori Riassicuratori mondiali, avrebbero mantenuto una priorità tra i 1.500 ed i 2.000 miliardi, secondo modalità tecniche ancora da approfondire relativamente alla distribuzione interna delle esposizioni.

### La Risposta del Mercato Riassicurativo Internazionale al Progetto ANIA

*The International Reinsurance Market's Response to the ANIA Project*



Compito di RIB, conseguentemente, resta quello di trovare capacità riassicurativa nell'ordine dei 2.000 / 2.500 miliardi. Con una complicazione non certo marginale: una volta accertata la disponibilità del mercato non ne sarebbe scaturita "tout court" la sottoscrizione di trattati riassicurativi, in quanto l'effettivo start-up sarebbe dipeso dall'emanazione della già menzionata Legge.

#### La Risposta del Mercato Riassicurativo Internazionale al Progetto ANIA

*The International Reinsurance Market's Response to the ANIA Project*

##### ● 2 principali problemi da risolvere: *2 main problems to be resolved:*

- ➔ **Identificare e quantificare in termini monetari la capacità riassicurativa disponibile**  
*Identify and quantify the monetary size of available reinsurance capacity*
- ➔ **Identificare parametri tecnici accettabili per una quotazione dei rischi**  
*Identify acceptable technical parameters for the quotation of the risks*

Prescindendo da questa ineludibile difficoltà, i problemi da risolvere sono essenzialmente due: il primo attiene alla capacità riassicurativa in grado di rispondere in termini monetariamente adeguati alle necessità del mercato Italiano. Il secondo riguarda la tariffazione dei rischi che dovrebbe essere formulata secondo parametri tecnici accettabili e condivisi.

#### La Risposta del Mercato Riassicurativo Internazionale al Progetto ANIA

*The International Reinsurance Market's Response to the ANIA Project*

##### ● Diversi ad oggi gli esiti: *Different results as at today:*

- ➔ **Capacità riassicurativa notevole, va tenuta presente l'evoluzione in corso sul mercato**  
*Sizeable reinsurance capacity, however market is continuing to harden*
- ➔ **Notevoli problemi nell'identificare una base statistica per il calcolo dei premi; qualche esempio**  
*Considerable problems in identifying a statistical basis for premium calculation; a few examples*

La prima parte del nostro lavoro è stata svolta ed abbiamo avuto la conferma che sul mercato riassicurativo mondiale esistono la disponibilità e la capienza per fornire gli adeguati e richiesti supporti al progetto ANIA. Per la seconda parte del progetto, invece, lo stato dell'arte è ancora piuttosto embrionale

anche se proprio in questi giorni sta assumendo una fisionomia meglio delineata.

Si tratta, infatti, di chiarire ed integrare la massa di informazioni messe a disposizione dei riassicuratori per porre a raffronto i risarcimenti, che in una lunga serie storica sono stati erogati dallo Stato, con lo schema di garanzia prevista dal progetto di assicurazione.

#### La Risposta del Mercato Riassicurativo Internazionale al Progetto ANIA

*The International Reinsurance Market's Response to the ANIA Project*

- **Non percorribile sistema di tipo "deterministico", quindi raffronto tra somme erogate dallo Stato e prestazioni assicurative secondo il progetto ANIA**  
*Deterministic concept is not viable, ie. based on comparing the sums funded by the State with insurance indemnity according to ANIA project*
- **Mercato riassicurativo preferisce seguire un sistema di tipo "probabilistico", quindi alimentare un modello con dati su valori e concentrazioni di rischio sul territorio**  
*Reinsurers prefer to adopt a probabilistic concept, ie. utilise a model based on values at risk and accumulation throughout the territory*

Una rigida applicazione di questo schema potrebbe essere definita di tipo "deterministico", ovvero fondata sulla elaborazione ex post di un premio puro costruito su un'accurata statistica dei danni che sarebbero stati risarciti in archi temporali significativi.

Dai nostri frequenti e approfonditi contatti con i Riassicuratori professionali abbiamo invece tratto il convincimento che il modus operandi migliore e più efficace è invece di tipo "probabilistico". Si tratta cioè di costruire dei modelli alimentati dai dati informativi relativi alla concentrazione dei valori a rischio nelle varie regioni italiane e sulla scorta della loro realizzazione determinare la probabilità di verifica di eventi dannosi. Tutto ciò a prescindere dalle risultanze statistiche di tipo storico. Siamo convinti che operando in questo modo si possono ottenere risultati più validi sia sul piano economico (tariffazione) che patrimoniale (capacità messa a disposizione).

Abbiamo già sottoposto ai maggiori Riassicuratori i dati che la Commissione ANIA ci ha trasmesso ma saranno indubbiamente necessarie ulteriori integrazioni e chiarimenti per fornire i migliori supporti tecnici alla negoziazione.

È nostra opinione che con ogni probabilità il livello di copertura dovrebbe assestarsi quanto meno sui 5.000 miliardi e forse a livelli

ancora superiori; è importante però non perdere di vista in questo senso la congiuntura del mercato internazionale, che vede un certo irrigidimento a partire proprio dalle capacità e dai costi delle coperture catastrofali. Esistono certamente alcuni grandi riassicuratori in grado di coprire quote importanti su layers elevati, ed è possibile che pochi leaders possano coprire circa un terzo della capacità richiesta. È innegabile tuttavia che una copertura davvero completa dovrà coinvolgere molte altre imprese di riassicurazione, in grado di sottoscrivere quote individuali piuttosto limitate di rischio.

#### La Risposta del Mercato Riassicurativo Internazionale al Progetto ANIA

*The International Reinsurance Market's Response to the ANIA Project*

- Con dati forniti dovrebbe essere possibile integrare la capacità del mercato domestico nella forma richiesta fino a € 2.50 miliardi, forse più - utilizzando collocamenti riassicurativi tradizionali

*Information given should allow to complement the domestic market capacity as required upto € 2.50 billion, maybe more - utilising traditional reinsurance placement*

- Il mercato dei capitali potrebbe essere coinvolto per collocare ulteriori importanti capacità, presentando quindi un piano globale di maggior rilievo

*The capital markets may be involved to place further sizeable capacity, in order to offer larger up front protection*

Ricordo che proprio in questa sede un anno fa, trattando l'argomento delle tecniche di Trasferimento Alternativo dei Rischi, si era accennato al fatto che in seguito ad un cambiamento congiunturale del mercato riassicurativo si sarebbe delineata maggiormente l'importanza di queste soluzioni alternative. Ascolteremo quindi con attenzione anche le proposizioni che ci verranno dal mercato finanziario che, con le tecniche di ART, potrà validamente integrare la capacità riassicurativa.

#### La Risposta del Mercato Riassicurativo Internazionale al Progetto ANIA

*The International Reinsurance Market's Response to the ANIA Project*

##### ● 2 osservazioni importanti: 2 important comments:

- ➔ Difficile interessare Riassicuratori ad impegnare capacità per il progetto in assenza della Legge che regoli l'obbligo assicurativo

*Hard to convince Reinsurers to commit capacity for the project before the launch of the Law ruling compulsory insurance*

- ➔ Capacità "catastrofali" in aggregato annuo, quindi ad esaurimento - vengono impiegate in altre aree già regolamentate

*"Catastrophe" capacity in the annual aggregate, ie. subject to exhaustion - may be used in other areas where rules are already effective*

Resta tuttavia il problema che abbiamo menzionato in apertura di questo breve intervento, ovvero la certezza giuridica della obbligatorietà delle garanzie e della loro estensione. Non sfugge infatti a nessuno che se è abbastanza difficile trovare sul mercato adeguata capacità e adattarla alle esigenze tecniche delle Compagnie Italiane, è sicuramente difficilissimo, per non dire utopico, tenere a disposizione del mercato Italiano una serie di supporti, nell'attesa che il Legislatore dia il suo necessario imprimatur alla sottoscrizione dei rischi.

Anche i recenti drammatici eventi che hanno sconvolto il Nord Italia ci fanno comprendere che il varo della Legge sulla Copertura Assicurativa delle Calamità Naturali stia diventando necessaria e improcrastinabile. Riteniamo sia una scelta doverosa e civile e che non dovrebbe essere immalinconita da dialettiche ideologiche o da tatticismi di partito.

#### La Risposta del Mercato Riassicurativo Internazionale al Progetto ANIA

*The International Reinsurance Market's Response to the ANIA Project*

- La RIB continua con il massimo impegno a svolgere l'incarico affidatole, e richiede ai Riassicuratori di garantire analogo impegno per il progetto ANIA.

*RIB will continue and enhance its commitment to the ANIA project, and require world-wide Reinsurers to guarantee the same degree of commitment to the project.*

Per quanto di sua competenza la RIB è pronta a svolgere il compito affidatole con impegno e professionalità, adoperandosi affinché anche gli operatori del mercato riassicurativo internazionale dedichino a questo importante progetto tutto l'impegno e le energie necessari.